

**ООО «ИнБиТек» –  
Промышленно-строительный  
инжиниринг.**

**Опыт работы на рынке  
Белгородской области**

**Материалы к стратегической  
сессии  
*«Создание и обеспечение  
деятельности центра  
кластерного развития и  
регионального центра  
инжиниринга Белгородской  
области»***





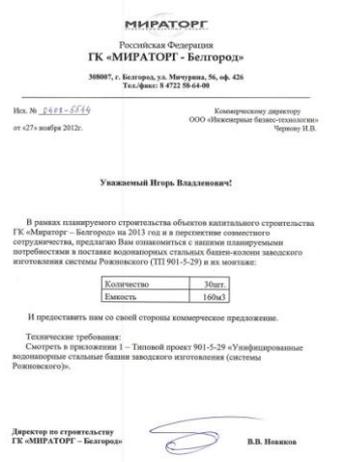
## Наши компетенции:

- Metalloprokat i stal'nyye trubyy (1500 naimenovaniy)
- Stroitel'nyye metallokonstruktsii
- Armaturnyye karкасy i setki
- Vodonapornyye bashni, emkosti i rezervuary
- Metalloizdeliya, zakladnyye detali
- Skolyazyatsiye i nepodvizhnyye opory
- Kompozitnyye materialyy
- Polietylenovyye trubyy
- Svarochnoye oborudovaniye



# Наши партнеры

- Мы сотрудничаем с компаниями, входящими в СРО «Строители Белгородской области», СРО «БелАСПО», БелАСМ и др.
- Мы встраиваемся в технологические цепочки партнеров, и решаем для них самые сложные задачи в поставках, и аутсорсинговом производстве
- Мы анализируем потребности наших партнеров и предлагаем эффективные решения
- Мы ценим своих партнеров, а они ценят нас!



## Мы предлагаем полный спектр сервисного сопровождения

### Машиностроительный комплекс

- Поставка металлопроката машиностроительного сортамента (спецстали)
- Услуги металлообработки (заготовки для котлов, теплообменников)

### Агропромышленный комплекс

- Поставка водонапорных башен и резервуаров
- Поставка полиэтиленовых труб
- Поставка арматурных каркасов, железобетонных изделий
- Поставка стеклопластиковой композитной арматуры и изделий

### Строительный комплекс и ТЭК

- Поставка арматурных каркасов, закладных деталей, металлоконструкций
- Поставка скользящих и неподвижных опор трубопроводов, ППУ изоляции, полиэтиленовых труб



# Процесс инжиниринга



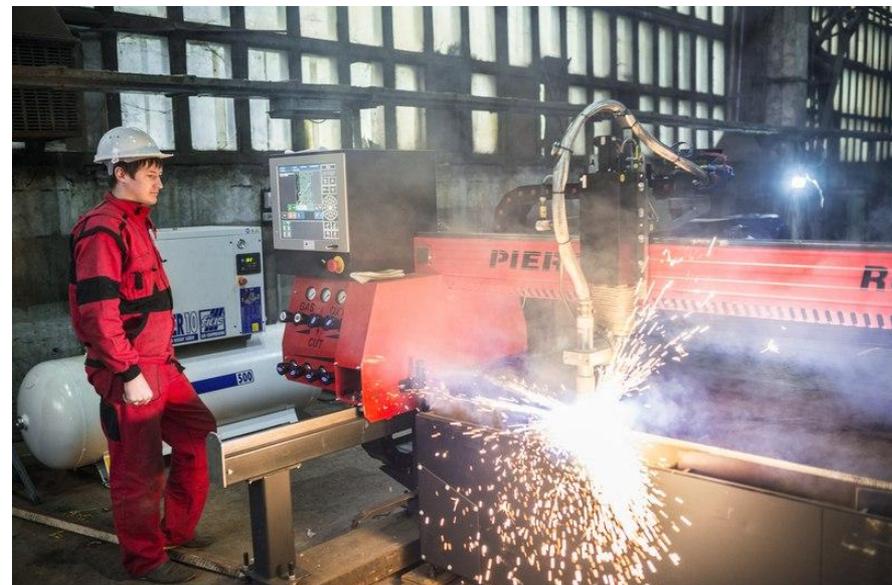
Результаты проведения работ: ускорение сроков проектов, снижение затрат на этапах, повышение эффективности, внедрение новых технологий и т.д.



# Агропромышленный комплекс – Пример работ



# Машиностроительный комплекс – Пример работ



# Строительный комплекс – Пример работ



# Теплоэнергетический комплекс – Пример работ



# Выбор стратегии инжиниринга



## Расширение ассортимента

- + Более широкий охват рынка
- + Расширение клиентской базы
- + Увеличение объема продаж
- + Увеличение валовой прибыли

- Увеличение складских запасов
- Увеличение потребности в оборотных средствах
- Рост складских издержек



## Уход в производство

- + Более высокая наценка
- + Повышение потребительской лояльности
- + Увеличение объема продаж
- + Увеличение валовой прибыли

- Неготовность потребителей отдавать часть производственного процесса на аутсорсинг, платить за обработку
- Значительные инвестиции



## Уход в обработку (металл, композит)

- + Повышение потребительской лояльности
- + Увеличение объема продаж
- + Увеличение валовой прибыли

- Неготовность потребителей платить за дополнительные услуги
- Значительные инвестиции



## Региональная диверсификация

- + Независимость от производителей
- + Увеличение наценки
- + Увеличение валовой прибыли

- Увеличение потребности в оборотных средствах
- Рост доли постоянных затрат в себестоимости продукции
- Высокая конкуренция



## Дополнительные услуги

- + Охват новых сегментов потребителей
- + Увеличение клиентской базы
- + Увеличение наценки
- + Рост объемов продаж

- Рост затрат
- Сложность в управлении



## Освоение смежных сегментов

- + Повышение устойчивости компании
- + Увеличение валовой прибыли

- Неготовность потребителей платить за дополнительные услуги
- Финансовые затраты





## Стремление сделать все самостоятельно

- Предприятия не готовы передавать процессы на аутсорсинг
- Предприятия не готовы совместно выполнять заказы
- Каждый замкнут на решении собственных проблем



## Ключевой фактор – цена

- Профессиональный инжиниринг не может стоить дешево
- Предприятия настаивают на «бесплатном сервисе»
- Предприятия слабо мотивированы на сроки исполнения



## Нежелание внедрять новые технологии

- Необходимо на всех уровнях знакомить с новыми технологиями, документами (СНиП, ГОСТ)
- Отсутствует поддержка инновационной продукции





**Спасибо  
за внимание!**

**Чернов Игорь Владленович  
Коммерческий директор**

ООО «Инженерные бизнес-технологии»  
г. Белгород, ул.Студенческая, д. 18, офисы 209, 211

+7 (4722) 31-48-42

[www.inbitek.ru](http://www.inbitek.ru)

